

## Asignatura

|                   |                                 |
|-------------------|---------------------------------|
| Nombre Asignatura | Asesoría Jurídica Internacional |
| Código            | 200000109                       |
| Créditos ECTS     | 3.0                             |

## Plan/es donde se imparte

|            |  |
|------------|--|
| Titulación | Máster Universitario de Acceso a la Profesión de Abogado |
| Carácter   | OBLIGATORIA  |

## Profesores

|        |                              |
|--------|------------------------------|
| Nombre | Fernando Díez Estella        |
| Nombre | Maria Jose Garcia Valdecasas |

## Datos Generales

### » OBJETIVOS TEÓRICOS

La asignatura se inscribe en la práctica de la abogacía internacional desarrollada en las grandes firmas de abogados. En esencia se trata de poner en conocimiento del alumno las distintas actividades que desarrolla una división de asuntos internacionales en una firma de este tipo, desde la contratación, a los problemas derivados de la ordenación internacional de los mercados haciendo especial hincapié en la solución de controversias tanto ante los tribunales estatales como en el arbitraje comercial internacional y de inversiones.

### » OBJETIVOS PRÁCTICOS

El alumno: a) estará capacitado para aplicar a negocios jurídicos y derechos, relaciones y situaciones jurídicas las particularidades derivadas de su creación, desenvolvimiento, modificación o extinción en el ámbito internacional; y b) sabrá representar y defender los intereses de sus clientes ante los órganos jurisdiccionales supranacionales.

Las enseñanzas deben conducir a que el graduado conozca la práctica de los negocios transfronterizos insistiendo en las técnicas de la contratación internacional, la práctica de la libre competencia y la regulación de la competencia desleal, el acceso a las propiedades especiales y la estructura de la organización del mercado (organización institucional, estructuración y funcionamiento de los mercados regionales). Asimismo se pretende que los alumnos conozcan las cuestiones derivadas del proceso internacional en su dimensión de competencia judicial internacional, proceso con elemento extranjero, técnicas de asistencia judicial internacional y cuestiones relativas al reconocimiento y ejecución de decisiones extranjeras.

Al lado de esta dimensión jurisdiccional se intenta que los alumnos se familiaricen con las técnicas inherentes al arbitraje comercial internacional desde la dimensión del arbitraje ad hoc pero, fundamentalmente, desde la dimensión del arbitraje institucionalizado administrado por los grandes Centros de arbitraje internacionales. Por último resulta objetivo esencial de la asignatura el conocimiento del arbitraje de inversiones a partir de la práctica de los denominados Acuerdos de Promoción.

### » COMPETENCIAS QUE SE DESARROLLAN

#### BASICAS

CB1 - Comprender de modo detallado y fundamentado los aspectos teóricos y prácticos de las áreas jurídicas más comunes en el ejercicio profesional, y la metodología de trabajo dentro de los sistemas de organización más frecuentes en el ámbito de la abogacía.

CB2 - Aplicar los conocimientos adquiridos y su capacidad de resolución de problemas en entornos nuevos o poco conocidos dentro del contexto jurídico propio del ejercicio profesional de la

abogacía.

CB3 - Integrar los conocimientos jurídicos con las responsabilidades sociales y éticas que están vinculadas a la aplicación práctica del Derecho a través del ejercicio profesional de la abogacía.

CB4 - Comunicar sus conclusiones y los conocimientos y razones últimas que las sustentan a públicos especializados y no especializados de un modo claro y sin ambigüedades.

CB10 - Que los estudiantes posean las habilidades de aprendizaje que les permitan continuar estudiando de un modo que habrá de ser en gran medida autodirigido o autónomo.

#### ESPECIFICAS

CE1 - Poseer, comprender y desarrollar habilidades que posibiliten aplicar los conocimientos académicos especializados adquiridos en el grado a la realidad cambiante a la que se enfrentan los abogados para evitar situaciones de lesión, riesgo o conflicto en relación a los intereses encomendados o su ejercicio profesional ante tribunales o autoridades públicas y en las funciones de asesoramiento.

CE4 - Conocer las diferentes técnicas de composición de intereses y saber encontrar soluciones a problemas mediante métodos alternativos a la vía jurisdiccional.

CE7 - Identificar conflictos de intereses y conocer las técnicas para su resolución, establecer el alcance del secreto profesional y de la confidencialidad, y preservar la independencia de criterio.

CE8 - Detectar los requerimientos de prestación y organización determinantes para el asesoramiento jurídico.

CE10 - Desarrollar destrezas y habilidades para la elección de la estrategia correcta para la defensa de los derechos de los clientes teniendo en cuenta las exigencias de los distintos ámbitos de la práctica profesional.

CE13 - Exponer de forma oral y escrita hechos, y extraer argumentalmente consecuencias jurídicas, en atención al contexto y al destinatario al que vayan dirigidas, de acuerdo en su caso con las modalidades propias de cada ámbito procedimental.

CE14 - Realizar trabajos profesionales en equipos específicos e interdisciplinarios.

CE15 - Desarrollar habilidades y destrezas interpersonales, que faciliten el ejercicio de la profesión de abogado en sus relaciones con los ciudadanos, con otros profesionales y con las instituciones.

## ➤ **CONTENIDO DEL PROGRAMA**

- Organización de un Departamento de internacional en un despacho de abogados
- Litigación civil y mercantil internacional
- Competencia judicial internacional
- Proceso con elemento extranjero
- Problemas derivados de la asistencia judicial internacional
- Reconocimiento y ejecución de decisiones extranjeras
- Arbitraje comercial internacional
- Convenio arbitral
- Procedimiento arbitral
- Cuestiones derivadas de la ejecución del laudo
- Procedimientos ante órganos internacionales y europeos
- Derecho de los negocios internacionales
- Contratación internacional
- Derecho europeo de la competencia

- Relaciones de la persona y de familia de carácter transnacional

## ➤ **BIBLIOGRAFIA Y RECURSOS BÁSICOS**

- BELLAMY, C. y CHILD, G., Derecho de la Competencia en el Mercado Común (Edición española a cargo de Enric Picañol), Ed. Civitas, Madrid, 1992.
- BORK, ROBERT, H., The Antitrust Paradox, New York, 2ª ed. 1993.
- KORAH, V., An Introductory Guide to European Community Competition Law and Practice, Ed. Maxwell, 5ª ed., 1994.
- SCHERER, F.M. & ROSS, DAVID, Industrial market structure & economic performance, (3rd ed. 1990).
- TIROLE, J., Teoría de la Organización Industrial, Ed. Ariel Economía, Madrid 1990.
- VELASCO SAN PEDRO, L. (coord.), Derecho Europeo de la Competencia: Antitrust e intervenciones públicas, Ed. Lex Nova, Valladolid, 2005.
- WHISH, R., Competition Law, Ed. Butterworths, 4th Ed (2001).

## ➤ **CRITERIOS Y METODOS DE EVALUACIÓN**

### 1. Convocatoria Ordinaria:

- Participación: 10%.
- Actividades prácticas (casos, exposiciones y otros trabajos): 20%.
- Ejercicios de trabajo personal: 20%.
- Examen final: 50%.

### 2. Convocatoria Extraordinaria:

- Examen extraordinario: 80%.
- Calificaciones obtenidas por prácticas y trabajos presentados en convocatoria ordinaria: 20%.

## **ACTIVIDADES FORMATIVAS**

| ACTIVIDAD FORMATIVA               | HORAS | PRESENCIALIDAD |
|-----------------------------------|-------|----------------|
| Explicaciones teóricas en el aula | 10    | 100            |
| Ciclo de seminarios               | 3     | 100            |
| Trabajo en equipo                 | 30    | 100            |

|  |     |     |
|--|-----|-----|
| Estudio y trabajo personales               | 80  | 0   |
| Trabajo práctico en el Aula con casos, etc | 35  | 100 |
| Exposición oral en el Aula                 | 4,5 | 100 |